



アライアンスパートナー発掘市とは... (通称:アラパー)

名古屋商工会議所が平成17年から行っている事前調整型の無料商談会です。
エントリーの内容は、メーカー同士の受発注だけでなく、営業サポートや新商品の共同開発、コストダウンの提案、新規取扱商品の情報収集など、ビジネスに関することならなんでもOK。
新しいビジネスパートナーを探す「きっかけ」としてぜひご活用ください。



名刺交換会

詳細・エントリーはインターネットの専用ホームページ

アラパー 名古屋&浜松 検索

または

www.alliance-in-tokai.jp

▼ お申し込みの前に必ずお読みください。▼

- エントリーは1社あたり1エントリーとさせていただきます。
- エントリーの際にご入力された事項(企業情報)は、エントリー企業相互にのみ開示します。担当者名、電話番号、メールアドレス等の詳細情報は開示しません。
- 商談の依頼は1社あたり最大7社までとさせていただきます。

- エントリー企業は、商談のお申し込みができると同時に、他社からの商談希望の対象となります。実際に商談をお受けになるかどうかは、各企業の任意です。
- 個別の商談内容および当サービスをきっかけに発生した当事者間の紛争に、主催者は関知しませんので予めご了承ください。
- エントリーの際にご入力された情報は当事業の運営に利用するほか、事務局から各種連絡、情報提供のために利用することがあります。

お問い合わせ先

アライアンス・パートナー発掘市事務局

名古屋商工会議所 商務交流部 ビジネスマッチングユニット内

〒460-8422 名古屋市中区栄2-10-19
TEL:052-223-5635 FAX:052-231-5703
e-mail: alliance@nagoya-cci.or.jp
ホームページ: www.alliance-in-tokai.jp

事前調整型大商談会

アライアンス・パートナー 発掘市 名古屋&浜松

参加企業によりそった調整型のビジネスチャンス
名古屋と浜松、地域と業種を超えた
新しいビジネスの出会いが生まれる!

参加
無料

エントリー～商談参加まで
全て無料です

参加資格 名古屋商工会議所会員 | 浜松商工会議所会員

エントリー
期間 令和元年 **10月7日(月)～** 令和2年 **1月14日(火)**
10:00から 17:00まで

商談日 令和2年 **2月26日(水)** 9:00～17:00

商談会場 **名古屋商工会議所 5階会議室** (名古屋市中区栄2-10-19)

主 催 **名古屋商工会議所**
愛知県名古屋市中区栄2-10-19
TEL:052-223-5635 FAX:052-231-5703

浜松商工会議所
静岡県浜松市中区東伊場2-7-1
TEL:053-452-1113 FAX:053-452-6685



※アライアンスとは
「連携・協調」を意味します。

詳細・エントリーは専用ホームページから **アラパー 名古屋&浜松**

検索

アライアンス・パートナー発掘市 名古屋&浜松とは

名古屋商工会議所と浜松商工会議所の会員企業を引き合わせる、事前調整型の商談会です。

毎回あたらしいビジネスが生まれ育っているアライアンス・パートナー発掘市。大好評にお応えして今年も名古屋商工会議所と浜松商工会議所がタッグを組んで開催します。近いようでもナカナカ顔を合わせる機会のない名古屋と浜松。東海地方の2大ものづくり拠点が交流すれば、思ってもみなかった新しい技術や、誰も知らなかった情報、考えもつかなかった販路を見つけられるかもしれません。これは凄いビジネスチャンスです。

特徴

1

地域・業種を超えた新しいビジネスの出会いの場があります！

名古屋と浜松、両会議所の会員同士での交流のため、今まで見つからなかった新しい出会いやうれしいチャンスに満ち溢れています。業種・業態・規模に関らず、会員であればどなたでも参加可能です。ぜひとも新しいビジネスチャンスのきっかけを見つけてください。

2

事務局が商談を調整します！

エントリー企業リストの中から商談したい相手を探して商談依頼を事務局へ提出。先方がOKなら事務局で双方の希望の時間帯を考慮して商談時間を決定します。営業活動の労力・コストを大幅に削減できます。

3

エントリーから商談まで全て無料です！

エントリーから商談調整、参加まで、全て無料です。成約に応じて手数料をいただくこともありません。リストに登録するだけでもPRになりますので、ぜひお気軽にエントリーください。

商談した企業の内 商談の成果

■ 商品・サービスの売買が成立した	5%
■ 事業連携などアライアンスが実現した	5%
■ 今後の商談成立や連携につながりそう	20%
■ 商談成立や連携につながるか不明だが有益だった	40%
■ どちらともいえない	20%
■ あまり役に立たなかった	8%
■ その他	2%

参加企業の声

卸売業

今までいい出会いが多くあり参考になりました。

情報通信・ソフトウェア

活気があってよかった。また、情報収集ができた。

運輸業

年に数回実施してほしい。

その他

継続してご相談できる関係ができた。

前回の実績

70%

エントリーした企業の約70%が最低1件の商談をしています

商談した企業の内 73%が満足！

■ 大いに役に立った	18%
■ 役に立った	55%
■ どちらともいえない	22%
■ あまり役に立たなかった	5%

※複数回答可

エントリー企業の特典

商談があってもなくても、エントリーするだけで下記サービスが利用可能！

1

資料コーナー

エントリー企業のパンフレット等を設置。自由にお持ち帰りできます。

2

名刺交換会

11時30分から12時20分まで開催。思わぬ出会いがあるかも！？

約300社の企業の目にふれるのでエントリーするだけでもPRになります。

商談までの流れ 参加費無料

● エントリーから商談参加まで全て無料です。

● 商談会場は名古屋商工会議所です。

令和2年1月14日(火)17:00まで

専用ホームページからエントリー

www.alliance-in-tokai.jp

1月下旬頃～1月31日(金)まで

全エントリー企業をログインして確認

● エントリー締切後、エントリー企業リスト電子版を作成します。

● 1月中旬にログイン用ID・パスワードを郵送します。

● 全エントリー企業を専用ホームページに掲載しますので、ログインして確認することができます。

専用ホームページから商談したい企業を探す

● 最大7社までの商談依頼を専用ホームページから事務局へ提出してください。時間帯は、選択できます。

エントリー企業リストに載っている企業に直接連絡をとることはご遠慮ください。商工会議所が仲介役を務めることから、当事業に安心してご参加いただいている企業もございます。ただし、商談会にて名刺交換をされた後は各自でご連絡を取っていただいてかまいません。

2月7日(金)まで

商談可否の回答

● 貴社への商談依頼を専用ホームページで確認し、受諾の可否を返答してください。時間帯は、選択できます。

2月下旬～

商談スケジュールの決定

● 事務局にて商談時間を調整し、決まった商談から専用ホームページに掲載します。全商談が決まった後、商談スケジュールをFAXします。

2月26日(水)

商談日

● 商談会に遅刻は厳禁です！商談時間に間に合うように余裕をもってお越しください。

● 商談は25分です。

● 時間に気を配りながら商談を進め、ニーズが合致したら次回面談の約束を取り付けましょう。

専用ホームページは、土日祝日も含め24時間稼働しています。こまめにログインして、貴社の状況をご確認されることをおすすめします。